



INSCAE

TECHNIQUES COMMERCIALES

Aucune description

Niveau : Avancée

Prix : à partir de 0,00 Ar HT

Durée : 5 jours | 30 heures

Place : personnes

Sessions

Objectifs de cette formation

- À l'issue de la formation, les participants seront capables d'utiliser les techniques éprouvées de vente de produits et de services,
- à des particuliers ou à des entreprises dans diverses situations d'affaires (ventes en porte à porte, salons, boutiques ...).

Programmes de cette formation

- - TECHNIQUES COMMERCIALES

THÈME 1 : FACTEURS-CLÉS DE SUCCÈS DES PRINCIPALES SITUATIONS DE VENTE

THÈME 2 : CARACTÈRES D'UN VENDEUR D'ÉLITE

THÈME 3 : APPROCHE TECHNIQUE DE CHAQUE ÉTAPE DE LA VENTE (DE LA PROSPECTION À LA VENTE ADDITIONNELLE)

THÈME 4 : COMMENT VENDRE À DES CLIENTS DIFFICILES